**تحديد الفئه المستهدفة**

|  |  |
| --- | --- |
| سبب استخدام عملائنا للمنتج؟ | كيف سيستخدمون المنتج؟ |
| احتياج الطلاب المستمر للعثور على من يشرح لهم ويعطيهم مستندات مهمه تخص الدراسه | يمكنهم الاختيار من الخدماتنا المتعدده بس ان ينشئ المستخدم حساب ليحصل على جميع الخدمات |

**تحديد احتياج العملاء**

|  |  |
| --- | --- |
| متطلبات المستخدم الرئيسيه | متطلبات راحه العملاء |
| نموذج بسيط وسهل الاستخدام - تنوع المحتوى والخدمات متوفره - بافضل الاسعار | واجهة مستخدم واضحه وبسيطه جذابه- سرعه التنقل بين الصفحات- سرعه الاستجابه-تامين الموقع تماما ووضع سياسه خصوصيه لبياناتهم وملفاتهم |

**خدمات التعليم والتدريس**

**ما هي طبيعة الخدمات؟**  
يسمح للمستخدمين (الطلاب والدكاترة) بـ:

1. بيع الملخصات والنوتات القديمة والاستفادة منها.
2. بيع الكورسات (في نطاق الدروس الجامعية وخارج المنهج).
3. عرض الخدمات مثل القيام بالواجبات والمشاريع.
4. دخول شركات التدريس ليحصلوا على منصة يعرضون فيها خدماتهم بطريقة عملية.

**ما هي الفئات الأكثر احتياجًا للخدمات؟**

* الطلاب الجامعيون
* المعلمون الأحرار

**هل ترتبط خدماتي بمنطقة أو بلد محدد؟**  
لا

**هل ترتبط بفئة عمرية محددة؟**  
نعم، من 18 سنة فما فوق.

**الفئات الأكثر قابلية لشراء الخدمات:**

* طلاب الجامعات
* شركات التدريس الخاصة
* المعلمون والدكاترة الذين يريدون إنشاء دروس وكورسات